Руководитель коммерческой организации

Воронеж, Россия

Обязанности:
Осуществление долгосрочного, краткосрочного и оперативного планирования продаж;
Планирование, организация, управление и контроль работы отдела
Разработка и применение инструментов для системного анализа продаж филиала
Участие в мероприятиях оценки, обучения и развития персонала.
Выполнение целевых показателей,
Управление персоналом,
Анализ работы персонала
Ведение отчётности

Условия:
Растущий доход
Скидки на товары производимые компанией
Удобный график
Карьерный рост
Центр города
пятидневная рабочая неделя

Тебования:
мужчина 25-50 лет
стремление к обучению
грамотная речь
приятная внешность
нацеленность на результат
уверенность в принятии решений

Цена: Договорная	Тип объявления: Услуги, предлагаю	Торг: --

Сергей Владимирович **229-76-75**